УДК 332.38

В.П. Зотов, Н.Л. Грязнова

ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ХОЗЯЙСТВ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ

Проведен анализ развития форм организации хозяйств, определены критерии классификации форм хозяйствования на рыночные и нерыночные, разработана типология хозяйств, выявлены классификационные признаки, которые определяют группы предприятий и позволяют проводить сравнительный и сопоставительный анализ показателей работы сельскохозяйственных предприятий.

Коллективное, крестьянское (фермерское) и личное (подсобное) хозяйство, крестьянское подворье.

Введение

В настоящее время в научной литературе выделяют три формы организации хозяйства в АПК: коллективное, крестьянское (фермерское) и личное (подсобное) хозяйство, причем последняя форма является наследием социалистической экономики.

В современных условиях личное подсобное хозяйство населения России представляет собой неотъемлемую часть народного хозяйства. Оно является структурным элементом АПК страны.

В развитой рыночной экономике в АПК присутствуют только два типа хозяйств: коллективные и фермерские. Ведение личного подсобного хозяйства в странах, где не был внедрен в разные годы XX века социалистический тип ведения хозяйства, невыгодно, так как там давно применяются государственные меры, которые привели к постепенному свертыванию личных подворий.

Объекты и методы исследований

Исследование базируется на системном подходе к изучению процесса становления рыночных форм хозяйствования.

В процессе исследования были использованы следующие методы:

– исторический – для определения исторических условий, в результате которых возникали объекты исследования;

– монографический – при анализе существующих форм организации хозяйств;

– анализа и синтеза – при исследовании условий функционирования различных форм хозяйствования.

Результаты и их обсуждение

В настоящее время экономическую систему Российской Федерации сложно назвать социально ориентированной рыночной экономикой, скорее всего, это экономика переходного периода, периода трансформации. В результате этого сохранились как старые формы хозяйствования, так и появились новые. К такой новой форме хозяйствования можно отнести крестьянские (фермерские) хозяйства.

Эта форма с исторической точки зрения условно нова, так как в начале XX века она присутствовала в сельском хозяйстве России, но в результате преобразований в эпоху социализма (путем проведения коллективизации) была уничтожена. Только в конце XX века (Законом РСФСР «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» 1990 года) она юридически восстановлена.

Согласно Закону РСФСР от 27 декабря 1990 года «Об изменении закона РСФСР "О крестьянском (фермерском) хозяйстве"» под крестьянским (фермерским) хозяйством понимается самостоятельно хозяйствующий субъект с правами юридического лица, представленный отдельным гражданином, семьей или группой лиц, осуществляющих производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции на основе использования имущества и находящихся в их использовании, в том числе в аренде, в пожизненном наследуемом владении или в собственности земельных участков.

В экономической науке данное определение подвергается некоторой критике.

Во-первых, нет единого мнения по поводу различия терминологии «крестьянское» и «фермерское» хозяйства, в законе оба термина объединены. Но, по мнению таких ученых, как Т. Бакунин, Л. Девятник, Н. Попов, ставить знак равенства здесь нельзя [1].

Так, цель крестьянского хозяйства – удовлетворение потребностей собственности семьи. По мере образования избыточного продукта крестьянин обращается на рынок, где функционирует обособленно от других товаропроизводителей. Главная цель фермера изначально состоит в получении прибыли. Его предпринимательский труд тесно интегрирован с сервисными, коммерческо-сбытовыми и другими несельскохозяйственными предприятиями, работающими на рынок.

Фермер, являющийся предпринимателем, ведущим свое товарное хозяйство с целью получения прибыли, может использовать наемный труд. Кроме того, в отличие от традиционного крестьянского хозяйства современное фермерское хозяйство – это разновидность высокоспециализированного хозяйства, основанного на применении последних достижений научно-технического прогресса в отношении выращивания различных сельскохозяйственных культур, внедрения электроники, щадящих методов обработки почвы, селекции пород скота, растений и т.д. Фермерское движение в нашей стране должно в идеале стремиться к этой модели.

Следовательно, определение сущности фермерского хозяйства не следует отождествлять с определением сущности крестьянского хозяйства, как это

сделано в формулировке Закона РСФСР «О крестьянских (фермерских) хозяйствах».

Во-вторых, нет единого мнения по поводу основных функций фермерского хозяйства.

По закону в качестве основных функций таких хозяйств названы производство, переработка, хранение и реализация продукции. Современное фермерское хозяйство промышленно развитых капиталистических стран – это высокоспециализированные предприятия, занимающиеся только производством сельскохозяйственной продукции. Но при этом они обладают возможностью выбрать те или иные формы ее рыночной реализации – заключать договоры с перерабатывающей или торговой корпорацией либо с кооперативом или с товарной биржей. В этих случаях комплексное изучение рынка сбыта уже не является заботой фермера.

По заключению В. Милосердова, анализирующего развитие агробизнеса в современных условиях, фермер не может сам продавать свою продукцию и покупать необходимые средства производства. На это у него нет времени. Он не может находиться на бирже, когда его скот продается, так как должен работать на ферме.

В нашей стране процесс ферметизации проходит только первый этап – этап становления, и указанные выше условия рыночной деятельности АПК еще не сложились. В России нет устойчиво функционирующих на рынке авторитетных государственных или частных организаций, способных систематически кооперироваться и сотрудничать с фермерами, регулярно обеспечивать их семенами, породистым скотом, с высокой ответственностью перед фермерами заниматься реализацией по договорной цене.

В-третьих, нет единого мнения по поводу возможности и необходимости использования наемного труда в наших фермерских хозяйствах. Обратимся к зарубежному опыту. По результатам специального обследования американских фирм, проведенного Оклахомским университетом, было выявлено, что в крупных фирмах (размер землепользования 1,5–3 тыс. акров = 607–1214 га) применяется труд 3–6 родственников и 1–3 наемных работников на различные, обычно сезонные сроки. В Великобритании этот показатель составил одну треть общего времени занятых в сельском хозяйстве, в Италии – несколько меньше, в ней трудовые затраты членов семьи превышают 90 % [2].

Таким образом, при определении сущности фермерского хозяйства следует учитывать, что основная доля трудовых затрат приходится на членов семьи фермера, хотя наемный труд тоже имеет место.

Исходя из вышеперечисленных позиций, которые были исследованы в работах В.П. Зотова, можно сформулировать следующее определение фермерского хозяйства как экономической категории: фермерское хозяйство – это хозяйство, специализирующееся на производстве сельскохозяйственной продукции, в котором используется главным образом личный труд членов семьи фермера, а иногда и наемный труд, является современной формой свободного предпринимательства на земле.

Отсутствие четкого законодательного определения крестьянского подворья, крестьянского хозяйства, фермерского хозяйства приводит к формализации данных терминов, что способствует образованию парадоксов, когда крестьянское подворье фактически функционирует как фермерское хозяйство и, наоборот, когда фермерское хозяйство ведет деятельность только с целью удовлетворения семейных потребностей в продуктах питания, то есть фактически является подворьем.

На теоретическом уровне эти различия видны четко.

Во-первых, цель деятельности: для фермера – прибыль, для крестьянского подворья – удовлетворение потребностей семьи в продуктах питания, производственные мощности ограничены именно этими семейными потребностями.

Во-вторых, фермерское хозяйство – специализированное хозяйство, крестьянское подворье – универсальное хозяйство.

В-третьих, фермерское хозяйство использует наемный труд, крестьянское подворье – труд только членов семьи.

Таким образом, крестьянское подворье, крестьянское хозяйство и фермерское хозяйство – это различные формы организации сельского хозяйства, которые имеют свои особенности и отличительные признаки.

Крупное и сверхкрупное (но оптимальных размеров) хозяйство представляет собой коллективную форму хозяйствования.

В нашей научной литературе еще нет достаточно четкого определения коллективного хозяйства. В то же время достаточно работ, в которых дается определение и характеристика понятия коллектива как противопоставления понятию индивидуальности.

Вообще коллектив возникает там, где индивид не может самостоятельно достичь какой-либо цели, иначе говоря, когда деятельность одного не дает положительного эффекта.

Важной характеристикой производственного коллектива является наличие экономической структуры наряду с организационной, идеологической и психологической. Экономическая структура представляет собой характер общественного разделения труда, систему учета и контроля за мерой труда и распределения.

Таким образом, под коллективным хозяйством следует понимать форму организации хозяйства, в которой используется труд наемных работников и служащих, имеющую определенную экономическую (организационную, психологическую, идеологическую, внешнюю) структуру и в своей деятельности нацеленную на удовлетворение спроса потребителей в качественной, экологически чистой продукции.

Отличительной особенностью коллективного хозяйства является то, что используется полностью наемный труд, даже собственник нанимается на работу, будь это директор или другой работник предприятия. То есть понятия собственности и производственной деятельности предприятия по своей экономической сути отчуждены, так как цель собственника – получение прибыли на вложенный капитал,

цель работника – получение оплаты за предоставленный труд. Если собственник не достигает своей цели, он может поменять коллектив; если работник не достигает своей цели, он может уволиться. Так, собственник может уйти с поста директора, если его не устраивает оплата труда или эффективность его трудовой деятельности на этом посту, и может назначить другого топ-менеджера.

В фермерских и крестьянских хозяйствах дело обстоит иначе: семья не может нанять работать кого-либо вместо себя, она нанимает только помощников, например сезонных рабочих, потому что с точки зрения права крестьянское хозяйство – это индивидуальное предпринимательство, а коллективное хозяйство – это организация, имеющая статус юридического лица.

Таким образом, основными признаками классификации форм хозяйствования являются наличие наемной рабочей силы и цель хозяйственной деятельности. В результате такого разделения хозяйств по признакам можно получить следующие формы: личное (крестьянское подворье), крестьянское, фермерское, коллективное хозяйство. В табл. 1 представлена классификация форм хозяйствования.

Таблица 1

Классификация форм хозяйствования

Форма хозяйствования	Цель хозяйственной деятельности	Наличие наемной рабочей силы
Личное хозяйство (крестьянское подворье)	Удовлетворение членов семьи в продуктах питания	Только труд членов семьи без привлечения наемных работников
Крестьянское хозяйство	Валовой доход	Только труд членов семьи без привлечения наемных работников
Фермерское хозяйство	Чистая прибыль	Труд членов семьи и привлечение наемных работников
Коллективное хозяйство	Чистая прибыль и валовой доход	Труд только наемных работников

Стоит немного пояснить, почему в коллективном хозяйстве целями хозяйственной деятельности являются как чистая прибыль, так и валовой доход. В коллективном хозяйстве сталкиваются два интереса – собственника и работника. Для первого – это чистая прибыль на вложенный капитал, для второго – величина валового дохода, потому что пропорционально росту величины валового дохода происходит рост заработной платы (хотя для разных категорий работников эти пропорции разные).

Форма организации хозяйства тесно переплетается с формами организации производства и труда, такими как специализация, концентрация, интенсификация и кооперация. Исходя из этих параметров можно разработать следующую типологию хозяйств, которая объединяет две данные классификации.

Таблица 2

Соотношение форм хозяйств
с формами организации труда и производства

Форма хозяйствования	Специализированное или универсальное	Стремление к концентрации	Стремление к кооперации	Степень интенсификации
Личное хозяйство (крестьянское подворье)	Универсальное	Не стремится	Не стремится	Низкая
Крестьянское хозяйство	Универсальное	Стремится	Стремится	Низкая
Фермерское хозяйство	Специализированное	Стремится	Стремится	Высокая
Коллективное хозяйство	Специализированное	Стремится	Не стремится	Высокая

По данным табл. 2 признаки форм хозяйствования являются также специфическими параметрами этих хозяйств, которые позволяют их отнести к той или иной форме, так как тяготение к универсальной или специализированной форме организации производства находится в тесной зависимости от целей хозяйственной деятельности.

Так, личное хозяйство универсально в силу того, что ориентировано на удовлетворение потребностей членов семьи в продуктах питания.

Крестьянскому хозяйству присущ универсальный тип с тяготением к специализации, так как оно наряду с самообеспечением продуктами собственной семьи (ведение универсального хозяйства) занимается выращиванием сельскохозяйственной продукции для ее реализации (специализация на 1–3 видах продукции). Целью такой деятельности является рост валового дохода на каждого члена семьи.

Фермерское хозяйство стремится получить чистую прибыль, что возможно при интенсификации производства и его узкой специализации.

Коллективное хозяйство ориентировано на получение чистой прибыли и рост валового дохода, поэтому оно, с одной стороны, специализированно, с другой стороны, универсально. Это возникает вследствие того, что выбранное направление специализации (например, производство мяса или молока) позволяет получить необходимую прибыль. В то же время в целях снижения или минимизации затрат на сырье (корма) коллективное предприятие занимается выращиванием собственных кормов, что по сути является универсальным типом производства. Но это производство не участвует непосредственно в формировании прибыли, так как эта продукция идет не на продажу, а на внешнее потребление (хотя возможно,

что и большие излишки кормов реализуются сторонним организациям).

Стремление к концентрации и кооперированию тоже является отличительным признаком различных форм хозяйствования.

Личное хозяйство не стремится к концентрации производства и его кооперации с другими, так как такое производство имеет ярко выраженный натуральный характер, а процесс концентрации присущ для товарного производства. В то же время отсутствует и необходимость в кооперировании, так как все проблемы и задачи семья решает собственными силами либо за счет собственных средств. Даже для низкой интенсификации труда семья способна собственными силами обеспечить себя необходимыми продуктами питания.

Процесс концентрации крестьянского хозяйства – это процесс интенсивного роста, как правило, роста используемых ресурсов, он направлен на превращение крестьянского хозяйства в фермерское. В этом процессе ведущую роль начинает играть процесс кооперирования, который позволяет получить более дешевый доступ к информационным ресурсам и рынкам сбыта.

Концентрация фермерского хозяйства направлена на создание крупного хозяйства, где эффективность производства и его рентабельность выше, чем в форме фермерского хозяйства. Фермер может принять решение о создании коллективного хозяйства и стать его собственником, либо несколько фермерских хозяйств могут объединиться с долевым участием в коллективное хозяйство. Процесс концентрации фермерских хозяйств может протекать в условиях более тесного кооперирования, когда происходит кооперирование практически всех сфер производства. Более высокая интенсификация труда фермерского хозяйства возникает из-за того, что фермер получает прибыль, которая используется на внедрение высокоэффективных средств механизации и автоматизации, а также новых технологий. Но текущей прибыли не всегда достаточно для приобретения новой техники и технологий. В связи с решением этих и других проблем и задач фермерские хозяйства стремятся к объединению в кооперативы.

Кооперативы призваны решать различные проблемы и задачи, которые небольшие хозяйства собственными силами не в состоянии разрешить.

Что касается стремления к концентрации коллективных хозяйств, то оно проявляется в создании агрохолдингов, которые образуются за счет приобретения пакетов акций (долей собственности) различных предприятий.

С позиции управления под холдингом понимается совокупность двух или более юридических лиц, одно из которых – основное общество, а другое – дочернее и (или) зависимые, связанные между собой отношениями субординации и подчинения. Основное общество вправе определять решения других хозяйственных организаций по мере участия в их капитале, давать обязательные для выполнения указания. Холдинги способны защитить интересы участников перед другими субъектами рынка, снизить для них отрицательное воздействие конкуренции, организовать устойчивость коммерческой деятельности, наладить на взаимовыгодной основе производственные связи по поставкам скота, кормов, зерна и т.д.

Как известно, коллективное хозяйство относится к сложноорганизационной системе, так как состоит из множества компонентов; фермерское, крестьянское хозяйство – к простой системе, а личное хозяйство – самая примитивная система. Так как коллективное хозяйство – это сложноорганизованные системы, то они в значительно большей степени подвержены воздействию как внешней, так и внутренней среды, поэтому менее устойчивы.

С механической точки зрения более крупные объекты в сравнении с мелкими имеют значительно большие площади соприкосновения с внешними и внутренними воздействующими факторами. Поэтому для нейтрализации влияния факторов или управления ими требуется мобилизация более значительных ресурсов, и только обеспеченность необходимыми ресурсами позволит обладать меньшей сопротивляемостью (устойчивостью) к этим воздействиям.

У коллективных хозяйств выше открытость различных сфер – управления, технологий, организации производства, кругооборота ресурсов и взаимоотношений с другими предприятиями, организациями и государством; они сильнее воздействуют друг на друга.

Иначе обстоит дело в мелких хозяйствах, хотя различные их формы и виды обладают неоднократной степенью устойчивости. Например, товарные фермерские хозяйства, более крупные в сравнении с низкотоварными крестьянскими хозяйствами, являются менее устойчивыми. Личное хозяйство (крестьянское подворье) по отношению к крестьянскому хозяйству более устойчиво.

И наконец, самой высокой устойчивостью обладают явные формы личных хозяйств сельского населения. В малой степени это связано с относительной их обособленностью от общественных хозяйств.

Феномен устойчивости личных хозяйств сельского населения связан прежде всего со спецификой жизненного уклада крестьян. Отмечается максимальное сближение, во многих случаях совпадение пространств личного хозяйства и места проживания крестьянина, что способствует минимизации всех затрат, в том числе транспортных и трудовых, связанных с доставкой рабочей силы до места работы и продукции до мест хранения.

Следовательно, любая организационно-экономическая форма производства может принять ту или иную форму хозяйствования в зависимости от объективно сложившихся экономических и правовых условий функционирования. Эта форма может возникнуть как в результате концентрации, так и в результате децентрализации.

При исследовании экономической эффективности сельскохозяйственных предприятий различных форм хозяйствования важно определить те классификационные признаки, которые определяют группы предприятий и позволяют проводить сравнительный и сопоставительный анализ показателей работы предприятия. В составе сельскохозяйственных предприятий выделяют:

– хозяйственные товарищества и общества (полное товарищество, товарищество на вере (коммандитное товарищество), товарищество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью);

– акционерные общества (открытого и закрытого типа);

– производственные кооперативы (артели, коопхозы, колхозы и др.);

– государственные и муниципальные предприятия различаются по уровню административной подчиненности на два вида: унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения (муниципальные предприятия), и унитарные предприятия, основанные на праве оперативного управления (федеральные казенные предприятия).

В создании хозяйственных товариществ и обществ могут участвовать как физические, так и юридические лица. В зависимости от степени участия физических и юридических лиц в создании предприятий, форм их ответственности за деятельность, отношения к результатам производства выделяют полных товарищей, участников и участников-вкладчиков.

К производственным кооперативам относятся различные объединения физических и юридических лиц.

Наряду с основными формами могут создаваться дочерние и зависимые общества.

Все сельскохозяйственные предприятия являются юридическими лицами. Предприятия – юридические лица действуют на основании Устава, либо учредительного договора и Устава, либо только учредительного договора. Они включаются в Единый государственный реестр.

Глава фермерского хозяйства проходит государственную регистрацию в качестве субъекта частного предпринимательства без включения в государственный реестр.

В сельском хозяйстве большое количество сельскохозяйственной продукции производится в личных подсобных хозяйствах (хозяйствах населения), которые следует считать организационно-правовой формой собственности, занимающейся выпуском определенных видов продукции. Такие хозяйства не подлежат обязательной государственной регистрации в качестве субъектов предпринимательства, хотя деятельность личных подсобных хозяйств чаще всего подчинена интересам получения прибыли, нежели только удовлетворения собственных потребностей.

В современной аграрной экономической литературе обоснован многовариантный подход к изучению предприятий аграрного производства и сформулирован вывод о том, что сельскохозяйственное предприятие выполняет производственно-хозяйственные, социальные и экологические функции. Такая позиция может быть плодотворной и при формировании правового статуса сельскохозяйственных отношений.

Сегодня реформы в экономике расширили круг деятельности сельских производителей. В настоящее время они получили право хранить производственную сельскохозяйственную продукцию, перерабатывать ее и самостоятельно реализовывать в виде производственных и промышленных товаров, готовых к использованию.

Кроме того, любое предприятие системы АПК может заниматься оказанием различного рода услуг, в том числе финансовых и коммерческих. Делать можно все, что не запрещено законом, – это основная правовая предпосылка деятельности предприятия и любого предпринимателя. В условиях рыночных отношений цель деятельности любого сельского товаропроизводителя – это не только удовлетворение общественных потребностей в продуктах питания, но и получение прибыли.

Каждая из организационно-правовых форм имеет свои преимущества и недостатки по сравнению с другими формами. То, что кажется недостатком с позиции организации в целом, может быть привлекательным для ее участников.

Поэтому выбор нормы существования сельскохозяйственного предприятия должны делать трудовой коллектив, руководство предприятия, оценивающие преимущества той или иной формы предпринимательской деятельности в конкретных условиях.

Приоритетность выбора того или иного критерия при основании организационно-правовой формы предприятия зависит от множества условий: существующей системы производства, цели создания, состава и взаимоотношений учредителей, финансового состояния участников и др.

Таким образом, переход из одной формы организации хозяйства к другой характеризуется переходом от механизации к автоматизации производственных процессов, от увеличения количества продукции к совершенствованию ее качества, от расширения ресурсопотребления к ресурсосберегающим и экологически безопасным технологиям.

Список литературы

1. Попов, Н. Экономика сельскохозяйственного производства: учебник. – М.: Ассоциация авторов и издателей; ТАНДЕМ: Экмос, 2003. – 355 с.

2. Каранец, С. Фермерское хозяйство как форма частного предпринимательства ЧАПК // Экономика и управление. – 1998. – № 9. – С. 68–72.

ФГБОУ ВПО «Кемеровский технологический институт пищевой промышленности»,
650056, Россия, г. Кемерово, б-р Строителей, 47.
Тел./факс: (3842) 73-40-40
e-mail: office@kemtipp.ru

SUMMARY

V.P. Zotov, N.L. Gryaznova

FORMS OF ECONOMIC ORGANIZATION IN THE AGRICULTURAL SECTOR OF ECONOMICS

The analysis of the development of different agricultural organizational forms has been done. The criteria for classification of forms of economic activity as market and command ones have been established. Farm typology that combines the forms of economic organization with the forms of production and labor organizing has been developed. Classification features that define the group of companies and allow conduct the comparative and contrastive analyses of agricultural enterprises have been identified.

Collective farm, a farm, personal farm holding, household plot.

Kemerovo Institute of Food Science and Technology
47, Boulevard Stroiteley, Kemerovo, 650056, Russia
Phone/Fax: +7(3842) 73-40-40
e-mail: office@kemtipp.ru